

## **Stellenausschreibung**

Zur Verstärkung unseres Marketing und Sales Teams suchen wir ab sofort eine/n

### **Sales Manager (m/w) im Außendienst.**

caprotec bioanalytics GmbH ist ein in Berlin neugegründetes Biotechnologieunternehmen, das eine in den USA entwickelte revolutionäre Technologie zur Proteom-Analyse kommerzialisiert. Die Anwendungen dieser Technologie gehen von der Analyse komplexer Proteingemische aus biologischen Proben, über die Verbesserung von Medikamenten durch Eliminierung toxischer Nebenwirkungen bis hin zur diagnostischen Früherkennung von Krebserkrankungen (Protein Biomarker).

#### **Aufgaben:**

Als Sales Manager(in) im Außendienst sind Sie für den Vertrieb unserer Analysenkits und -Geräte zur Isolierung und Charakterisierung funktioneller Proteinklassen verantwortlich. Ihr Aufgabengebiet als kompetente(r) Wissenschaftler(in) und ausgezeichneter Kommunikator umfasst die persönliche und telefonische Beratung von Bestands- und Neukunden bei der Anwendung unserer Produkte sowie die Betreuung von Key Accounts. Sie organisieren Produktpräsentationen und führen die Akquise von Neukunden in Deutschland und dem deutschsprachigen Ausland (DACH) aus und tragen hiermit durch erfüllen der Budgetvorgaben maßgeblich zum Erreichen unserer Unternehmensziele bei.

Sie sind an der Organisation von Workshops, Seminaren und Produktdemonstrationen beteiligt und repräsentieren die Firma und ihre Produktpalette auf Messen und Kongressen. Die Markt- und Konkurrenzbeobachtung runden Ihren Aufgabenbereich ab.

#### **Ihre Qualifikationen:**

Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium der Biochemie, Biologie, Chemie oder ähnlicher Gebiete und haben in der Promotion und idealerweise als Post-Doc detaillierte wissenschaftliche Erfahrungen auf dem Gebiet der Proteomik gesammelt. Seit mindestens drei Jahren arbeiten Sie im Bereich Verkauf / Vertrieb und haben erfolgreich Produkte im Bereich der Proteomik (z.B. 2D-Gelelektrophorese, Affinitätschromatographie, Pull-Down Assays, Immuno-Assays oder Proben-vorbereitung) vertrieben.

Sie verfügen über eine exzellente Kommunikationsfähigkeit, Teamgeist und beherrschen die englische Sprache verhandlungssicher in Wort und Schrift. Sie sind es gewöhnt, eigenständig zu arbeiten, haben ein hohes Organisationstalent und der Umgang mit Menschen bereitet Ihnen Freude. Sie beherrschen die MS Office Programme und idealerweise auch MS Navision Dynamics. Sie verfügen über ein sicheres Auftreten, Verhandlungsgeschick und sind bereit, bis zu 70% Ihrer Arbeitszeit zu reisen. Ein PKW-Führerschein (Klasse B) sollte vorhanden sein.

**Wir bieten:**

Wir bieten Ihnen herausfordernde Aufgaben mit guten Entwicklungs- und Fortbildungsmöglichkeiten sowie ein vielseitiges Aufgabengebiet, in dem Sie sich selbständig und eigenverantwortlich bewegen können. Weiterhin erwartet Sie eine offene Arbeitsatmosphäre in einem stetig wachsenden und dynamischen Team.

**Arbeitsort:** Home Office

**Arbeitszeit:** Vollzeit

Sollten Sie sich in dem beschriebenen Profil wiederfinden, senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Unterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins per Email an: [jobs@caprotec.com](mailto:jobs@caprotec.com)

Bei Fragen zu der ausgeschriebenen Position wenden sie sich bitte an Frau Diana Schablowski (Telefon 030/ 6392-3986).